

入会のしおり



●目次

- 1.全国ひとり社長同友会®とは
- 2.会員の3つのベネフィット
3. 全国ひとり社長同友会®の活用方法
4. BS について
5. 他支部参加費について
- 6.オンラインスクールについて
- 7.営業力・集客力を確実に向上させるためのナインアクト
- 8.謝礼金について
- 9.活動履歴につて
10. 支部一覧

2025.7.31Ver

1, 全国ひとり社長同友会®とは？

「起業して良かった！ 幸せな起業家を1人でも増やす」

起業する人たちが増え続けています。しかし、孤立しがちで情報弱者になりやすいのがひとり社長です。そんな基盤の弱い、ひとり社長に特化した組織を立ち上げました。 経営者として成長し、次のステップへ進むための全国ネットワークです。

私たちが目指すのは、会員同士が支え合える仕組みづくりです。

たとえば、休業補償や少額貸付などの共済制度の構築、公的機関(商工会議所など)との連携、そして会員同士がアドバイザーとなり、ひとりでは難しいことも一緒に実現できる環境づくり。ひとり社長の夢や目標を叶える組織を創っています。

全国ひとり社長同友会®の理念「相互支援で絆を創る」

ビジネスにおいても、人生においても、支え合いが成長の鍵となります。単なる助け合いではなく、お互いの強みを 活かし、共に高め合う関係を築くことです。

相互支援とは一方的な支援ではなく、「与えること」「受け取ること」のバランスが取れた関係。

それこそが、強固な絆を生み出します。信頼を育み、共に未来を切り拓くために、

相互支援の輪を全国に広げていきましょう。

2, 会員の3つのベネフィット

・経営スキルの向上

オンラインスクールを通じて、事業計画の作成や計数管理、マーケティングなど、経営に必要な知識とスキルを習得できます。

・人脈の拡大と信頼関係の構築

全国の会員との交流を通じてビジネスパートナーや相談相手を見つけ、信頼関係を築くことができます。

・ビジネスマッチングの機会

定例会やイベントを通じて、求めている人材や商材との出会い、ビジネスの紹介やコラボレーションの機会が得られます。

3, 全国ひとり社長同友会®の活用方法

・定例会、その前後で多くの人と接点を持ちましょう（積極的な他支部参加、ビジネスセッション）

・小さな疑問や質問は放置せず、紹介者や支部長に聞く、または問い合わせフォームへ

・様々なお知らせが届いています。メルマガ、HP、Facebook グループを見逃さないように、定期的にチェックしましょう。そこにビジネスチャンスが出ています。

4, BS について

ビジネスセッションの略でプロフィールシートを使って、自己紹介や情報交換をするミーティングの事を言います。

ビジネスセッションするのは何のため？

お互いのビジネスを深く知るためです。相手を深く知らないと・・・

① 紹介出来ない② 相談できない③ 仕事を頼めない の3重苦になるからです。

ビジネスセッションシートだけではなく、ホームページ、SNS にも目を通しておきます。

BS は定期的に！あらかじめ資料を読み込む事を忘れずに！

効能

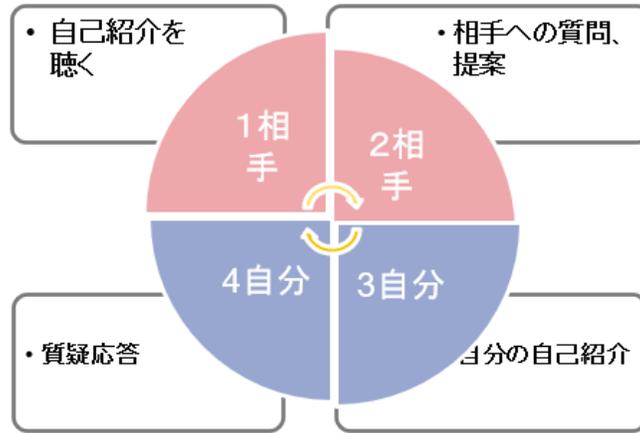
1、相手の求めている情報がわかると、売り上げにつながる的確な提案ができる可能性が高まる。

2、相手との共通点(趣味、学校など)を探す。共通点があると一気に距離が縮まる、共通の話題で盛り上がる。

3、質問を準備することができる。

時間配分 各 15 分 × 4 = 60 分

時間配分 各15分×4=60分



質問のポイント

1, 相手の話を遮らない 2, 相手を否定しない 3, アドバイスではなく、アイデアを出す

* 質問が浮かばない時の質問は、

今の仕事を始めたきっかけ、やりがいを感じているところは、どんな点ですか？

5, 他支部参加費 1,100 円に関して

* 自支部の参加費は無料です。

各支部は、ゲストを呼ぶことも含めて定例会の準備をしてくれています。恩恵を受けた分だけ、費用が発生する仕組みです。

他支部参加費は、月末締め翌月 20 日ころ御請求いたします。メールにて PayPal(クレジットカード)請求書をお送りいたします。

6, 全国ひとり社長同友会®オンラインスクール

1.経営スキルの向上

オンラインスクールを通じて、事業計画の作成や計数管理、マーケティングなど、経営に必要な知識とスキルを習得できます。

・セミナー動画・コンサルティング動画(15本、合計2時間53分)

・ストレス開放・資金繰りプランナー、事業計画書などのテンプレートと解説動画です

(月額:6,780円)をまれなく無料で利用できます

実際にログインしてみましょう

ログイン URL

<https://1doyukai.club/membership-login/>

IDは、登録のメールアドレス、パスワードは各自に配布しています

・入会特典

解説動画:お金の不安を消し去る資金繰り表

<https://vimeo.com/530770212/dd95cb37da>

解説動画:ストレス開放・資金繰りプランナー(シンプル資金繰り表)操作方法

<https://vimeo.com/531674892/7244518137>

解説動画:銀行からも一目置かれる経営計画書とは

<https://vimeo.com/530768630/a77c8a273f>

解説動画:経営計画書記入方法の解説

<https://vimeo.com/531816417/395e64af89>

右手にロマン左手にソロバン。ビジネススクール資料

<https://1doyukai.club/wp-content/uploads/2021/04/1doyu.business-school.pdf>

ストレス開放・資金繰りプランナー、

事業計画書などのテンプレートと解説動画です

資料のリンク 1~6 をダウンロードして下さい

https://drive.google.com/drive/folders/1DwAxtTYuqmT0I7TBTh5umRkVi4JcvW2I?usp=drive_link

- 1, ストレス開放資金繰りプランナー(シンプル資金繰り表(Excel))
- 2, ストレス開放資金繰りプランナーの操作マニュアル
- 3, ストレス開放資金繰りプランナーの修正方法マニュアル
- 4, 事業計画書テンプレート(Word)
- 5, 事業計画書サンプル
- 6, お金が残る 100 のチェックリスト

7, 営業力・集客力を確実に向上させるためのナインアクト

全国ひとり社長同友会®は、皆さんのビジネスが発展するための“実験場”です。ここでは、プレゼンテーションや営業活動を実践しながら、確実にスキルを向上させることができます。

本業でプレゼンに失敗すると大きなダメージを受けることがあります。しかし、全国ひとり社長同友会®では、たとえミスをしても大丈夫！ここで経験を積むことで、実践力を養い、本番に活かすことができます。

そのために私たちは、営業力・集客力を確実に向上させるための「9(ナイン)アクト」という項目を設定しました。

9 アクトの説明

1.BS(ビジネスセッション)

BSとは、例えるなら「商談」です。相手のニーズを確認し自社の商品やサービスがそのニーズに合うか見極める練習ができます。売り込みの場ではなく、価値を伝える場です。

2.感謝状・推薦の言葉

アフターフォローとして感謝の気持ちを伝える活動。他の会員へ体験をシェアすることで、紹介力を向上させることができます。

3.声掛け

受け身では仕事は生まれません。自ら積極的にコミュニケーションを図る練習を行います。

4.人繋ぎ(紹介)

アフターフォローや貢献力の向上につながります。信頼関係を築きながらビジネスの輪を広げることができます。

5.勉強会参加

向上心、積極性、行動力を高めるために勉強会に参加します。オンライン交流会を通じて、コミュニケーション力を強化できます。

6.SNS 投稿

自社の PR を目的とした SNS 投稿を行います。認知度を高め、ビジネスの可能性を広げるきっかけを作ります。

7.SNS 投稿シェア

他の会員の投稿をシェアすることで相互支援の文化を育てます。

8.SNS 投稿タグ付け

SNS の拡散力を活用し、より多くの人にリーチする機会を増やします。

9.結果について

ここまでの 8 個は、行動についてですが、結果についてもポイントが付きます

これらの 9 つの項目を実践することで、自然と売り上げを作る「実力」が身につきます。

ゲスト 5 ポイント、入会 10 ポイント

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1j0LTVJZ1Aet3FjC8lp1UJ22yiGcBlpe55x6E5wmL_Yk/edit?usp=sharing 記入用スプレッドシート

8, 謝礼金について

・ゲスト参加から入会になった場合は、紹介者に、下記の謝礼金をお支払いいたします。

入会金 20,000 円の 20%=4,000 円 年会費 60,000 円の 5%=3,000 円 合計 7,000 円

入会された方が、在籍している間は毎年 3,000 円が支払われます

・ゲストを呼んで下さった方には、薄謝差し上げます。1 名につき 836 円。

支払いサイクルは 3 カ月ごとになります。1~3 月は 4 月末、4 月~6 月は 7 月末、7 月~9 月は 10 月末 10 月~12 月は翌年 1 月末。*振込手数料の実費が引かれます。

9, 活動履歴(ステージポイント)について

『ステージポイント』は、会員一人ひとりの活動歴と貢献度を数値化し、成長の軌跡が見える化するためのシンプルな指標です。上下の優劣を競うものではなく、自分自身の目標設定や仲間同士の承認を高める羅針盤として設計されています。

ステージ一覧

ステージ(活動歴)	ポイント帯	概要
BRONZE	0 - 39 pt	初動フェーズ
SILVER	40 - 199 pt	成長フェーズ
GOLD	200 - 299 pt	支部長 1年 + ゲスト 10名 + 9 アクト半年で到達イメージ
PLATINUM	300 - 599 pt	支部長 2年 + ゲスト 20名 + 毎月 9 アクトで到達
MASTER	600 - 1199 pt	模範リーダー、会の柱
GRAND MASTER	1200 pt ~ 1999pt	レジェンド級の貢献者
LEGEND MASTER	2000pt ~	会の歴史に名を残す存在。創 設・牽引・文化形成すべてで 貢献

例: 起業して 1 年目で入会、9 アクトの毎月 50 ポイント = 3 ポイントを 12 カ月やれば SILVER に昇格します。

ポイント一覧

カテゴリ	項目名	条件・備考	ポイント
起業状況	バイト無し	雇用関係なしで自立	10 pt
起業年数	起業 3 年以上		5 pt
起業年数	起業 5 年以上		5 pt
起業年数	起業 10 年以上		10 pt
紹介実績	累計ゲスト数	1 人あたり	5 pt × 人
紹介実績	累計入会者数	1 人あたり	10 pt × 人
在籍期間	入会年数	1 年ごと	5 pt × 年
組織貢献	本部役員を務めた月数		10 pt × 月
組織貢献	支部活性化会議への参加回数		5 pt × 回
組織貢献	支部長を務めた月数		5 pt × 月
組織貢献	幹事・事務長を務めた月数		3 pt × 月
行動量(9 アクト)	月間 50pt 超の月数	新ルール: +3 pt / 月	3 pt × 月
行動量(9 アクト)	月間 100pt 超の月数	新ルール: +6 pt / 月	6 pt × 月

10.各支部の開催スケジュール

<https://1doyukai.club/branch/> (支部一覧)

会員の体験談 <https://1doyukai.club/experience/>

会員の8分プレゼン(ミニセミナー) <https://1doyukai.club/8presentation/>

規約 <https://1doyukai.club/kiyaku-1/>

- ・入会フォーム <https://ws.formzu.net/dist/S39501279/>
- ・お試し入会フォーム <https://ws.formzu.net/dist/S52205519>
- ・お試し会員更新&退会 <https://ws.formzu.net/dist/S10634056/>
- ・会員更新フォーム <https://ws.formzu.net/dist/S38661763/>
- ・移籍報告フォーム <https://ws.formzu.net/dist/S95794124/>
- ・退会フォーム <https://ws.formzu.net/dist/S323995560/>

全国ひとり社長同友会 PayPal 決済

お試し入会 9,980 円

https://www.paypal.com/cgi-bin/webscr?cmd=_s-xclick&hosted_button_id=7PY675NN5YJUC

お試し入会 20,000 円

https://www.paypal.com/cgi-bin/webscr?cmd=_s-xclick&hosted_button_id=6G2L4FBS476HN

ゲスト参加費 2,200 円

https://www.paypal.com/cgi-bin/webscr?cmd=_s-xclick&hosted_button_id=EXT89PSNRTPC

会員参加費 1,100 円 * 自支部は無料

https://www.paypal.com/cgi-bin/webscr?cmd=_s-xclick&hosted_button_id=47AGN7FQKXQKL